

Passt Ihr Fördermittelberater zu Ihnen?

Jetzt Checkliste ausfüllen und prüfen.

	GEWI		
Erfahrung & Expertise			
Langjährige Erfahrung/Bestand der Firma	✓		
Familienunternehmen mit Direktkontakt zum Inhaber	✓		
Erfahrung mit der für uns relevanten Firmengröße (Startup, Mittelstand, Großunternehmen, Konzern)	✓		
Interdisziplinäres Team (Berater versteht die Projekte auch technisch)	✓		
Festangestellte Berater (keine Freelancer)	✓		
Nennung konkreter Referenzen mit Kontaktmöglichkeit	✓		
Erfolgt die Beratung maßgeschneidert – ist dies schon beim Erstgespräch erkennbar?	✓		
Leistungsspektrum			
Berücksichtigt alle Programme der EU, des Bundes, der Bundesländer – stellt alternative Optionen vor und wägt diese ab	✓		
Unterstützt bei Investitionen sowie Forschung und Entwicklung gleichermaßen	✓		
Erfolgsaussichten werden im Vorfeld der Antragstellung bewertet	✓		
Auf Risiken, potenzielle Hürden und zeitliche Abläufe werden im Vorfeld der Antragstellung hingewiesen	✓		
Full Service – Berater erstellt die Texte, füllt die Formulare aus, stimmt sich mit Förderstelle ab, überwacht Fristen und Termine, beantwortet Rückfragen der Förderstelle, begleitet auch nach der Bewilligung	✓		
Vertragsregelungen			
Keine Klausel zu langfristiger Bindung (kein Knebelvertrag)	✓		
Keine Schadensersatz-Klausel bei Projektabbruch während Antragsprozess	✓		
Im Fall einer Pauschale/eines Retainers: Höhe und Leistung sind im Vertrag transparent dargestellt	✓		
Erfolgshonorar berechnet sich nach rechtsverbindlich genehmigter Fördersumme (nicht: förderfähige Kosten)	✓		
Zeitpunkt der Rechnungsstellung ist im Vertrag transparent geregelt	✓		